



Comunicado de Imprensa  
Lisboa, 01 de junho de 2026

## **Verlingue Portugal e COFACE lançam RiseUP com soluções de seguro de crédito até 5 milhões de euros**

A Verlingue Portugal, através da área de New Business & Partnerships, anuncia a celebração de um protocolo estratégico com a [COFACE](#), líder global na gestão de risco de crédito, criando o [RiseUP](#), uma parceria desenvolvida para apoiar startups, scaleups e empresas em crescimento através de soluções de seguro de crédito orientadas para a expansão sustentável dos negócios.

O protocolo foi formalizado esta segunda-feira, 18 de maio, no escritório do Porto da Verlingue Portugal, num contexto económico marcado pelo aumento da volatilidade dos mercados, pressão sobre a tesouraria das empresas e crescimento do risco de incumprimento.

Mais do que uma ferramenta de proteção financeira, o RiseUP nasce com o objetivo de posicionar o seguro de crédito como um acelerador de crescimento empresarial, permitindo às empresas crescer com maior confiança, aumentar capacidade de financiamento, proteger fluxos de caixa e criar condições para investir e expandir de forma mais segura.

O Porto, que se consolidou nos últimos anos como um dos principais polos de inovação e empreendedorismo do país, acolheu a formalização desta parceria num momento em que concentra já mais de 700 startups e cerca de 20 mil postos de trabalho ligados ao ecossistema tecnológico e empresarial.

É neste enquadramento que a Verlingue Portugal reforça a sua aposta no ecossistema de parcerias [RISE HUB](#), através do lançamento do RiseUP — a designação oficial da parceria com a COFACE — especialmente direcionada para empresas em fase de crescimento e negócios com maior necessidade de flexibilidade financeira e mitigação de risco.

Com este acordo, a Verlingue Portugal passa a integrar na sua oferta soluções da COFACE que permitem às empresas protegerem-se contra o risco de incumprimento, otimizar a gestão da carteira de clientes, reforçar a capacidade de acesso a financiamento e melhorar a liquidez de tesouraria, criando maior estabilidade para suportar decisões de investimento e crescimento.

As soluções disponibilizadas no âmbito desta parceria estarão acessíveis a empresas com operações até 5 milhões de euros de volume de financiamento, um posicionamento mais abrangente que permite responder à realidade heterogénea do tecido empresarial português, composto maioritariamente por PME, startups e empresas em diferentes fases de maturidade.

Segundo **Miguel Salema Garção, Chief New Business & Partnerships Officer da Verlingue Portugal**:

“Com o RiseUP queremos desmistificar a ideia de que o seguro de crédito serve apenas para indemnizar incumprimentos. Hoje, é uma ferramenta estratégica de crescimento. Permite às empresas ganhar confiança para arriscar, proteger a sua tesouraria, melhorar o acesso a



financiamento e crescer de forma mais sustentada. Esta parceria com a COFACE reforça a nossa capacidade de apoiar empresas que querem ir mais além.”

Do lado da COFACE, **Cláudia Vasconcelos, Country Manager da COFACE Portugal**, destaca:

“Num contexto económico mais desafiante, as empresas precisam de parceiros que lhes deem previsibilidade e segurança para crescer. O seguro de crédito tem hoje um papel fundamental na estabilidade financeira das organizações, mas também na sua capacidade de expansão e tomada de decisão. Com o RiseUP conseguimos aproximar estas soluções de um universo mais alargado de empresas portuguesas.”

Esta colaboração ganha particular relevância num momento em que a solidez financeira de clientes e parceiros comerciais se tornou um fator crítico para a continuidade e crescimento dos negócios, posicionando o seguro de crédito como uma ferramenta estratégica de gestão e competitividade.

Com este acordo, a Verlingue Portugal reforça o seu posicionamento como parceiro de referência na gestão de riscos empresariais, ampliando a sua proposta de valor numa área considerada crítica para a sustentabilidade do tecido económico nacional.

Este protocolo insere-se no plano estratégico [Better Future 28](#), que visa duplicar o volume de negócios do Grupo até 2028, atingindo 800 milhões de euros, assente em quatro eixos estratégicos: crescimento orgânico e externo, desenvolvimento do capital humano, inovação tecnológica e impacto positivo.

#### **Sobre a Verlingue:**

A Verlingue é uma Corretora de Seguros especializada em proteção corporativa e filial do Grupo Adelaide, ocupando o 5.º lugar no ranking nacional.

Com a missão *Proteger o Futuro*, a Verlingue pretende fazer da gestão de risco e da proteção dos colaboradores uma alavanca para a criação de valor e desempenho para os seus Clientes.

Em Portugal, França, Suíça, Reino Unido, Itália e presente através de parceiros em mais de 100 países, a Verlingue oferece a solução mais eficaz, apoiando o seu potencial de desenvolvimento sustentável e com impacto positivo no mundo.

[LinkedIn](#) / [www.verlingue.pt](http://www.verlingue.pt)

**Contactos de Imprensa: Verlingue Portugal** – Sofia Melo Mendes – [sofia.mendes@verlingue.pt](mailto:sofia.mendes@verlingue.pt) (+351 938043598)